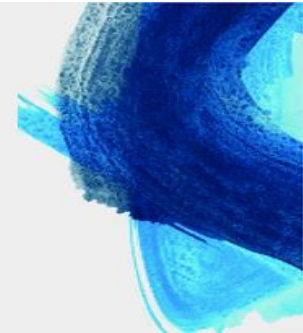




**FRESENIUS  
KABI**

caring for life



### **Przedstawiciel Medyczny/ lecznictwo zamknięte**

Teren pracy: woj. pomorskie, warmińsko-mazurskie, kujawsko-pomorskie

Fresenius Kabi Polska jest globalną firmą działającą w obszarze opieki zdrowotnej, specjalizującą się w produkcji żywienia klinicznego, leków ratujących życie oraz technologii infuzyjnej i transfuzyjnej. Nasze produkty i usługi służą pomocą w opiece nad krytycznie i przewlekłe chorymi pacjentami.

Chcesz dowiedzieć się więcej na nasz temat?

Wejdź na <https://www.fresenius-kabi.com/pl/>


### **Co będzie należało do Twoich zadań:**










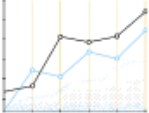


Osoba, która dołączy do zespołu skupiona będzie na promocji produktów firmy w ramach lecznictwa zamkniętego, w tym budowaniu sieci kontaktów i relacji biznesowych służących rozwojowi marki. Kluczowe zadania to: monitorowanie rynku oraz jego tendencji; realizacja strategii firmy w ramach lecznictwa zamkniętego: **leki dożylnie** (w tym onkologia, anestezjologia, leki przeciwinfekcyjne i inne leki specjalistyczne), w tym praca w oparciu o prawo zamówień publicznych; współpraca z klientem na wielu szczeblach tj. lekarze specjaliści, personel medyczny, apteki szpitalne, administracja szpitala; współpraca z hurtowniami farmaceutycznymi; organizacja szkoleń, kursów, seminariów.

### **Jakiego doświadczenia i kompetencji oczekujemy:**

- Kilkuletnie doświadczenie w roli Przedstawiciela Medycznego promującego leki w oparciu o procedury przetargowe (wymóg konieczny);
- Praktyczna znajomość ustawy prawo zamówień publicznych;
- Umiejętność budowania relacji długoterminowych z różnorodną grupą odbiorców (Pielęgniarki, Lekarze, Kierownicy aptek szpitalnych, Ordynatorzy Szpitali, Dyrekcja);
- Dodatkowym atutem będzie doświadczenie w sprzedaży leków dożylnych oraz umiejętność pracy komercyjnej;
- Umiejętność pracy z szeroką gamą produktów dedykowaną odbiorcy – mile widziane;
- Bardzo dobra organizacja pracy;
- Umiejętność perswazji;
- Bardzo dobre umiejętności komunikacyjne;
- Otwartość na uczenie się;
- Umiejętność budowania relacji biznesowych;
- Zorientowanie na rezultat/cel.

## Co możemy zaoferować:



 <p><b>siedziba w centrum Warszawy</b></p>	 <p><b>narzędzie pracy: telefon, laptop</b></p>	 <p><b>samodzielność na stanowisku</b></p>	 <p><b>wynagrodzenie = pensja + premia Q</b></p>
 <p><b>karta lunchowa</b></p>	 <p><b>opieka medyczna</b></p>	 <p><b>dofinansowanie karty Multisport</b></p>	 <p><b>ubezpieczenie grupowe</b></p>
 <p><b>pytamy o zdanie i liczymy się z opinią naszych pracowników</b></p>	 <ul style="list-style-type: none"><li>• silna pozycja firmy na rynku</li><li>• wysoka jakość produktów</li><li>• duże portfolio produktowe</li></ul>	 <p><b>dofinansowanie szkoleń, studiów podyplomowych</b></p>	 <p><b>możliwość kreowania własnego rozwoju w organizacji</b></p>

Wyślij CV na adres: [ewa.miazga@fresenius-kabi.com](mailto:ewa.miazga@fresenius-kabi.com)